



Désignation / Titre	Référence
Pouvoir et jeux de pouvoir	S63
Contenu / Description / Thèmes <p>Tout responsable est de plus en plus appelé à faire passer des messages, à introduire des changements, à convaincre et à imposer.</p> <p>Pour obtenir l'adhésion de ses interlocuteurs-trices, doit-il/elle s'appuyer sur son autorité hiérarchique ou faire appel à son autorité naturelle, à son expertise? Quels sont les moyens dont il/elle dispose pour augmenter son impact par rapport à sa hiérarchie, ses collègues et ses collaborateurs-trices?</p> <p>Le séminaire donnera des clefs pour analyser les situations exposées par les participant-e-s et élaborer une stratégie pour obtenir les changements désirés.</p>	
Objectif(s) <ul style="list-style-type: none">> Connaître les quatre fondements du pouvoir (le pouvoir relationnel, légitime, d'opportunité et de développement)> Connaître les mécanismes de la soumission à l'autorité et l'état agentique> Maîtriser l'analyse stratégique	
Public-cible <p>Cadres désirant obtenir les outils pour faire passer des messages, introduire des changements, convaincre et imposer</p>	
Animateur(s) <p>Gay Bertrand</p>	